

Unidad 3

EL ROL DE ALC EN LA CONFORMACIÓN DEL CAPITALISMO COMERCIAL

Durante la Edad Media se comienza a dar un proceso de **acumulación de riqueza monetaria**. Esto sucede a través de la proletarización del campesinado, dentro de la cual algunos se comienzan a enriquecer, diferenciándose socialmente del resto y formando una clase proto-empresarial industrial. Se va armando un **nuevo entramado social** y, en este, los medios de producción se convierten en una mercancía, en especial el principal MP de la época: la tierra. Todos estos procesos se pueden desarrollar gracias a la eliminación de las barreras políticas y procesos previos. También es notable que en el siglo XIV, se dió una gran crisis con problemas agrícolas, pestes y la guerra de los 100 años entre Francia e Inglaterra. Es este el contexto de la **primera mundialización**.

España y Portugal buscaban sortear los límites para obtener bienes que se les habían impuesto como resultado de disputas con el resto del continente, específicamente límites como el control de las rutas de comercio hacia las ciudades-estado de Italia. Esto los llevó a **buscar rutas comerciales alternativas** hacia Asia para entablar comercio a larga distancia, una necesidad teniendo en cuenta que en ese momento, la riqueza provenía del capital comercial. Tenían además **motivaciones político-religiosas**: querían expulsar a los musulmanes y judíos de la península, ampliar su esfera de influencia y expandirse, una suerte de reconquista. Esto resultó en un **ingreso forzoso de muchos territorios a este nuevo circuito comercial**, la expansión de ultramar en África, parte de Asia, Oceanía y América. Fue así como, **de manera forzosa, llegó el capitalismo a todos estos lugares**.

Mediante un mismo proceso, se da una **expansión colonial y mercantil**, dos lógicas diferentes pero que en verdad revelan la estrecha relación entre el Estado y el mercado. **El mercado no fué un elemento natural en ninguno de estos lugares y se dió de la mano del Estado**. Esto debido a que el comercio a larga distancia brinda ganancias mucho mejores que el de corta distancia, por lo que estaba en los intereses de los Estados Español y Portugués expandir el mercado. Ocurrió mediante la fuerza de la mano del Estado: la expansión territorial incluyó un cuerpo político que buscó comerciar con los poderes locales o, si estos se negaban, directamente subyugarlos por la fuerza y emplazarse militarmente en estos territorios de ultramar. De la mano del Estado se impusieron sistemas de justicia y legislación, más pruebas de que **la presencia del Estado en esta expansión del mercado fué constante y necesaria**. A la vez, los grandes capitales financiaban estas operaciones del Estado, formando una suerte de simbiosis entre ambos.

Surtía luego la necesidad de repartirse las ganancias encontradas, para lo que se estableció un **monopolio legal del comercio** mediante el cual **las nuevas colonias sólo podían comerciar con las metrópolis de las Coronas**. Se crearon legislaciones e instituciones dedicadas a los trabajos de extracción y repartición, y surgieron nuevas clases sociales que se enriquecieron en relación a esta actividad. Más tarde los intereses de estas clases y de

la Corona Española se enfrentarían cuando España intentase abrir el comercio interior. Las clases dirigentes de las nuevas colonias no tenían interés alguno en industrializarse, mucho menos en independizarse y querían mantener la institucionalidad de las relaciones de comercio con la Corona mediante las cuales se habían venido enriqueciendo.

LA RELACIÓN METRÓPOLI-PERIFERIA CON AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE:

♦ En la **periferia** los colonos tenían **obligaciones productivas y fiscales con la metrópolis** y la producción se centraba alrededor del interés de esta en los recursos de los territorios, mayoritariamente **metales preciosos y productos novedosos** como el azúcar o el tabaco. España se centró en la minería y en la producción agrícola para abastecer estos emprendimientos mineros. Portugal, en cambio, en el ingenio exportador: la producción en escala de un solo cultivo (al principio fué el azúcar) para exportar a las metrópolis, a través de esclavos o relaciones de servitud. Estas formas de extracción **destruyeron la producción para autoabastecimiento y obtención de excedente para el comercio** con otros pueblos, afectando gravemente a la población nativa y forzandolos a trabajar para los colonizadores. Muchas veces, **se aprovecharon de estructuras sociales e instituciones preexistentes**, por ejemplo la servitud que utilizaban para el ingenio exportador no estaba basado en las relaciones feudales presentes en Europa, sino que ya existía antes de la llegada de los Europeos (mita y yanaconazgo). **La metrópolis controlaba con quién podían comerciar y que debían producir**, de acuerdo con las demandas del mercado Europeo, muchas veces debiendo cambiar las técnicas productivas de los nativos para adaptarse a estas demandas. **Este tipo de relaciones aún pueden observarse en la actualidad**, muchos de los países periféricos especialmente en ALC, están constituidos en relación a la producción exclusiva de los productos que exportaban en sus épocas coloniales.

♦ En la **metrópolis**, la enorme y repentina llegada de riqueza les permitió un **consumo mayor, pero sin requerirles un aumento de la capacidad productiva** más allá de mantener las relaciones de colonialismo con la periferia. En las estructuras sociales de España y Portugal se expandieron **clases sociales parasitarias**, vinculadas con la administración estatal y la realeza. La producción persistió para los bienes de gran demanda y capaces de ser producidos a gran escala y de forma eficiente, como el vino o el aceite, que además se enviaban a las colonias para intercambiar. La tierra se fué concentrando y especializando en **unidades dedicadas a producir para la exportación y no el mercado interno**.

LA COMPETENCIA Y COMPLEMENTARIEDAD ENTRE POTENCIAS:

Estas relaciones le acabaron siendo un problema a **España y Portugal**, pues acabaron sin producir nada, por lo tanto **sin desarrollar su industria**, y comprando todo a otros países europeos como **Holanda, Francia e Inglaterra**, por lo tanto **desarrollando la industria de estos**. Además los alimentos baratos que llegaron de las Américas permitieron en estos países liberar parte de la mano de obra dedicada a la producción de alimentos para desarrollar otras ramas de la industria. A esto le siguieron cambios en las estructuras sociales e instituciones normativas como el comercio y el mercado laboral y reformas fiscales.

Estas potencias crearon también lo que se llamaron “**Compañías de Indias**” o “**Compañías Comerciales de Privilegio**”. Estas obtenían el monopolio del comercio a larga distancia a través del poder del Estado. Tenían sus propias milicias y controles territoriales, algunas incluso hasta monedas. Las campañas que llevaron a cabo se financiaron reuniendo la **riqueza de varias compañías en un mismo ente jurídico**, a lo que le siguieron nuevas formas legales para asegurar que luego cada uno de los contribuyentes obtuviese su parte de la riqueza obtenida. **Esta fué la forma de capital mercantil que hizo posible la acumulación de riqueza a escalas nunca antes vistas**. Además estas solían recibir créditos de otras empresas o, debido a los altos riesgos, crear seguros para sus contribuyentes, **desarrollando el área de los créditos y los seguros** respectivamente. Estas compañías alimentaban a la **acumulación originaria**. Sabemos que a escala interna esta se trató de el cercamiento y la expulsión de campesinos de sus tierras, pero a nivel externo este proceso estuvo relacionado con el **comercio triangular**. Este consistía en cargar barcos con mercancías en Europa, que luego viajaban hasta África, donde intercambiaban parte de esta por esclavos, que luego trasladaban a las Américas, donde los utilizaban como mano de obra para obtener las materias primas que más tarde eran llevadas a Europa para ser industrializadas y comenzar nuevamente el ciclo. Esto hizo **crecer el capital monetario** y desarrolló el mercado de los créditos y seguros. **Estimuló también el comercio intraeuropeo y el desarrollo y ramificación de la industria**, que además se benefició de la nueva demanda de bienes de lujo surgida de las nuevas clases acomodadas de las colonias.

EL ROL DE ALC EN EL DESARROLLO DEL CAPITALISMO:

América Latina y el Caribe fueron la fuente de origen de los **metales preciosos**, la forma concreta de concepción de riqueza en el momento. Proveyó también **nuevos bienes** como el azúcar, el algodón o el tabaco. **Abarató la alimentación en Europa, permitiendo el desarrollo de otras ramas de la industria**. Europa obtuvo además **ganancias por pillaje y comercio desleal, por sobreexplotación del trabajo, servidumbre y esclavitud, ganancias por remisión de materiales y energía pagados por debajo de su valor** (deuda ecológica). En la actualidad se habla de una gigantesca deuda a los países de la periferia por parte de **Europa, que le debe su desarrollo a ALC**. No se trata de un tema del pasado, **afecta directamente el desarrollo** (o en verdad subdesarrollo) **de la región**.

Unidad 4

CAPITALISMO (1) TRABAJO Y EXPLOTACIÓN

- ★ A diferencia del feudalismo en donde el campesino entrega su plustrabajo por la fuerza, **en el capitalismo la fuerza de trabajo es la mercancía y su valor de cambio es el salario**.
- ★ **Valor de Uso:** Todo producto del trabajo tiene que satisfacer alguna necesidad.
- ★ **Valor de Cambio:** Proporción en que una mercancía es cambiada por otra.
- ★ Una **mercancía** es el producto del trabajo para ser vendido en el mercado, tiene VU y VC.

- ★ En el capitalismo, el trabajo se convierte en algo regular, medido. La organización social se concentra en la **contabilidad del Tiempo de Trabajo**. Las relaciones de equivalencia entre trabajos distintos se basa en el TT, que se busca ahorrar.
- ★ **Ley del Valor: El valor de una mercancía está determinado por el TT SN para producirla.** Incluye también el requerido para producir cada una de las mercancías involucradas en la producción de una mercancía dada.
- ★ El **VC permite establecer equivalencia entre oficios** diferentes.

- ★ El **precio de una mercancía es el valor (TT) expresado en moneda.**

- ★ El **Valor de la Fuerza de Trabajo (VFT) es el TT Socialmente Necesario (SN) para “producir” la Fuerza de Trabajo (FT)**, es decir, la canasta básica de consumo, salario.
- ★ El **valor creado durante la jornada de trabajo se llama Valor Agregado (VA)** y contiene el **Trabajo Necesario (TN)** y el **Trabajo Excedente (TE)**. El TN es el TT necesario para producir un valor igual al salario, el TE es la plusvalía que apropia el capitalista
- ★ Al obrero no se le paga por la riqueza que produce sino por lo que él vale como portador de FT. **El capitalista compra la FT pagándola por su valor pero se apropia del valor producido.** Es un intercambio injusto pues la Plusvalía es trabajo no pagado.

- ★ El **trabajo concreto produce VU**; el **trabajo abstracto determina el VC**

- ★ En el capitalismo existen dos tipos de operaciones en cuanto a las mercancías: (1) **Vender para comprar (M-D-M)** Donde los valores inicial y final son los mismos; (2) **Comprar para vender (D-M-D)** Su objetivo es obtener plusvalía.
- ★ **El capital es un valor que se incrementa con una plusvalía**, en la circulación o en la producción.
- ★ El objetivo del capitalista es la **acumulación del capital: una parte de la producción obtenida es añadida al capital inicial para reiniciar el proceso productivo sobre una base de capital cada vez más amplia.**

CAPITALISMO (2) CARACTERÍSTICAS Y TENDENCIAS

El capitalista guía sus decisiones de producción e inversión en función de la ganancia que rinde el capital que ha invertido, en un marco de competencia con otras empresas por ocupar un espacio en el mercado. Esto lleva a la introducción permanente de nuevas técnicas productivas más intensivas en capital y menos en trabajo, de lo que deriva la clara tendencia a la disminución en largo plazo de la tasa de ganancia. Es clara la tendencia a la concentración y centralización del capital. Existe una masa de fuerza de trabajo de o subocupada y el sistema es inherentemente inestable.

- ★ El objetivo de acumulación de capital ya estaba presente en el capital mercantil y usurario pero el **capital industrial lo persigue con mayor intensidad porque**

vende en competencia con otros capitalistas. Para subsistir y progresar **debe disminuir sus precios y para eso sus costos, reducir el TT** necesario para producir mercancías. Para lograrlo debe **aumentar la masa de capital invertido**.

-
- ★ **Las formas para aumentar la plusvalía son: (1) Aumento de la plusvalía absoluta.** Prolongar la jornada de trabajo sin aumentar el salario; **(2) Aumentar la plusvalía relativa.** Disminuir el TT necesario con nuevas técnicas o el acceso a bienes de consumo más baratos; **(3) Intensidad laboral.** Aumentar la producción absoluta mediante la intensificación del esfuerzo laboral pero en el mismo tiempo.

-
- ★ El capital posee dos aspectos distintos: **en relación con el proceso de trabajo** existe como una masa concentrada de medios de producción al mando de un ejército de trabajadores y, **en relación con un capitalista individual**; representa la parte de la riqueza social que está concentrada en sus manos como capital.
 - ★ Sobre estos aspectos del capital operan dos procesos distintos: **(1) Concentración del capital por medio de la acumulación.** Reinversión de las ganancias en nuevos métodos que implican mayor capital por trabajador, y por tanto, creciente concentración del capital en el proceso de trabajo; **(2) Concentración del capital debido a la competencia y el crédito;** **(3) Centralización de la propiedad del capital debido a la competencia y el crédito.** La competencia destruye a los capitalistas más débiles y el sistema crediticio habilita al fuerte para tragarse al débil.

-
- ★ **El crecimiento del capital aumenta la demanda de trabajo, pero el carácter mecanizado de la inversión reduce la demanda de trabajo** por cada unidad de inversión. La demanda de trabajo total depende de la fuerza relativa de estos dos efectos.
 - ★ El capitalismo ha creado y conservado siempre un **ejército de reserva**

-
- ★ **El valor total de la producción de una mercancía se compone de tres elementos:** El valor del capital invertido en maquinarias y materias primas (**capital constante**), el valor del capital invertido en salarios de los trabajadores (**capital variable**) y el valor producido por estos trabajadores pero no pagado por el capitalista (**plusvalía**).
 - ★ El capital invertido en equipos y salarios reaparece en el valor final; la plusvalía producida por los trabajadores es el único valor nuevo que queda para el capitalista como ganancia. La **tasa de ganancia** es igual a la **plusvalía dividida por la suma del capital constante y el variable.**
 - ★ La **tendencia a introducir técnicas cada vez más ahorradoras de trabajo** implica un aumento de la **composición orgánica del capital**. La **tasa de ganancia aumenta al incrementarse la tasa de explotación y decrece al aumentar la composición orgánica del capital.**

-
- ★ La competencia, el progreso técnico y la búsqueda de ganancias impulsan la producción pero **el objetivo de las empresas es aumentar la rentabilidad**, y esta **declina a medida que el desarrollo de la fase ascendente de la producción genera aumentos de costos.**
 - ★ A partir de cierto punto, **la declinación de las ganancias lleva a una contracción de los pedidos de nuevos bienes de capital y la suspensión de proyectos de construcción de nuevas fábricas.** Esta reducción de las inversiones (y por

ende de la demanda) se propaga por el conjunto del sistema económico poniendo en marcha la fase de crisis. El capital se desvaloriza, las empresas liquidan mercancías y activos de todo tipo para pagar sus deudas y el propio trabajo humano ofrecido en el mercado se convierte en superabundante y pierde valor.

- ★ Cada crisis precipita la destrucción al por mayor de los capitales más débiles y los ataques intensificados contra los trabajadores.

Unidad 5

EL IMPERIALISMO

El capitalismo industrial que nació en Europa Occidental se extendió por todo el mundo. Todos los países se volvieron mercados y fuentes de materia prima, pero **el modo de producción capitalista apenas penetró superficialmente en la mayoría del mundo periférico.**

Los factores que llevaron al nacimiento del capitalismo industrial en Europa Occidental fueron: **(1) La fuerte acumulación de capital comercial desde el siglo XVI; (2) La fuerte penetración de la economía monetaria en la agricultura y (3) Condiciones socioeconómicas favorables a la aplicación de técnicas científicas en la producción.**

En el periodo decisivo de formación del modo de producción capitalista **la creación del mercado alimentó la acumulación primitiva en Europa Occidental**, directa e indirectamente. **Directamente** porque Europa se enriquece mediante el saqueo e **Indirectamente** a través del gasto de consumo suntuario de los ricos y la inversión pública de las naciones colonizadas.

Con la revolución industrial y la generación de un volumen creciente de plusvalía en la producción en Europa Occidental, el pillaje directo de las colonias pasó a un **segundo plano**. Las relaciones entre potencias y colonias comenzaron a girar **en torno del comercio**. Estos países exportadores se convirtieron en importadores de las manufacturas británicas.

La industria textil británica se impuso en India al aplicar **Gran Bretaña políticas proteccionistas sobre su mercado interno e imponiendo el libre cambio a países como India**. El artesanado hindú no pudo competir y debió desplazarse a la agricultura. India acabó exportando la materia prima algodón para ser manufacturado en GB y retornar como telas.

El **subdesarrollo de la India** se explica porque **su transformación en sociedad capitalista se dio en el marco de la dominación colonial e imperialista**, que destruyó la producción industrial y desarrolló la de materias primas agrícolas.

El **avance del proceso de concentración y centralización del capital en Europa** da lugar al desarrollo de grandes empresas que dominan sus mercados y comienzan a **exportar capitales a países atrasados** que habían estado o estaban bajo dominación colonial.

La práctica de **inversión en el exterior** comenzó hacia 1870 con **préstamos a gobiernos de América e inversiones** en líneas ferroviarias. Los cambios tecnológicos del momento permitieron la creación de un mercado mundial de mercancías y capitales.

Esto además **potenciaba sus exportaciones de manufacturas a los países aún no industrializados**. Los préstamos a gobiernos para financiar obra pública o emprendimientos productivos privados en general estipulaban que **el prestatario debía adquirir las maquinarias y la tecnología a proveedores del país prestamista**.

Se estimula la producción capitalista pero no en la industria sino en las actividades primarias, en particular para la exportación.

La expansión de las economías de Europa Occidental hacia el resto del mundo constituye un reflejo de una tendencia fundamental del capitalismo. **Son necesarios nuevos mercados** donde vender el drástico aumento de la producción permitido por las masivas inversiones y la incorporación de la máquina al proceso de trabajo.

En **1870**, al iniciarse el período de las grandes empresas (**monopolios**), Gran Bretaña ya no gozaba de un monopolio del liderazgo industrial. **Retornó el interés por restaurar una relación de tipo colonial con los países rezagados** que hasta ese momento habían sido mercados de bienes industriales de GB.

La exportación de capitales proporciona este vínculo. Esta relación se llama “**semicolonial**”, los **países son formalmente independientes pero están atados política y económicamente a una potencia** inversora y acreedora **de la que adquiere productos industriales y tecnología y a la que abastece con materias primas básicas**.

Renace el interés de las potencias por apoderarse de territorios extranjeros y cerrarlos a los países rivales para acapararlos como mercado para sus exportaciones de manufacturas, **como fuentes de materias primas** para sus fábricas, **como fuente de alimentación a bajo costo** para su clase obrera y para aprovechar las oportunidades de inversiones que puedan surgir.

En las **naciones imperialistas**, la doctrina de libre cambio y libre movilidad de los capitales es reemplazada por una **política de protección del mercado interno** mediante la imposición de impuestos a la importación y de **obtención de privilegios y ventajas en los territorios dominados económicamente** respecto de las potencias rivales. El periodo del imperialismo (**1875-1914**) se caracterizó por la **transformación de los países aún no industrializados en campos de inversión de las naciones europeas** y, más tarde, por el **reparto de esos campos** entre las distintas potencias.

A principios del siglo XX, se quedan sin zonas “libres” para repartirse y se centran en el re-reparto de las ya dominadas. Esto llevará a la Primera Guerra Mundial.

LA ECONOMÍA MUNDIAL CAPITALISTA

La economía mundial capitalista está conformada por dos esferas:

- 1) El **comercio mundial**: el intercambio de bienes y servicios entre países.
- 2) El **mercado mundial de capitales**: en este las empresas y bancos de un país exportan capitales a particulares o Estados extranjeros bajo la forma de créditos, inversiones, etc.

La participación de los países en ambos refleja la existencia de relaciones jerárquicas y de dependencia.

El **comercio mundial** muestra una **división internacional del trabajo** en la cual las naciones más avanzadas exportan productos industriales basados en tecnologías complejas, mientras que las economías periféricas y atrasadas exportan productos primarios o artículos manufacturados de escasa complejidad técnica e intensivos en fuerza de trabajo no calificada y bajos salarios.

Las economías periféricas pueden incorporar las nuevas tecnologías a través de la importación de maquinaria y equipos inventados y desarrollados en las naciones más avanzadas (**dependencia tecnológica**).

A partir de las últimas dos décadas del siglo XX la mayor parte del comercio mundial corresponde a transacciones realizadas en el interior de las llamadas **Cadenas Globales de Valor** (CGV): redes de producción y/o comercialización dirigida por una corporación multinacional e integrada por filiales propias, firmas vinculadas y subcontratistas.

En el **mercado mundial de capitales** las **economías capitalistas avanzadas participan como exportadores de capital** generadores de rentas. Las **naciones atrasadas son importadoras de capital** y giran divisas a las economías más desarrolladas en concepto de rentas de sus inversiones.

(1) Los **países periféricos muestran una industrialización limitada y dependiente de las tecnologías extranjeras, niveles altos de endeudamiento externo y una sustancial penetración de sus economías por empresas de países avanzados.**
(2) La hegemonía del capital privado de las naciones altamente industrializadas en los mercados mundiales toma cuerpo en las llamadas empresas **multinacionales** que establecen **filiales** para operar en otros países distintos de aquél en que fueron creadas. La mayor parte de las ganancias generadas en las filiales es remitida a la **casa matriz** en los países más avanzados.

- La economía mundial ha recorrido desde el siglo XV seis etapas:
- 1) (Siglo XVI-fines XVIII) **Creación de un mercado mundial** basado en la colonización, saqueo y comercio, que alimenta la acumulación primitiva en Europa Occidental.
 - 2) (Revolución Industrial-1870) **Gran Bretaña impulsa la exportación** de sus manufacturas **e importa materias primas**.
 - 3) (1870-1914) **Primera Globalización** (Imperialismo).
 - 4) (1930-45) **Reversión de la Globalización**.
 - 5) (1945-71) **Lenta revitalización del comercio y la inversión y créditos mundiales**.
 - 6) (desde '71) **Segunda Globalización**.

Unidad 6

LAS VENAS ABIERTAS DE AMÉRICA LATINA

➤ La Distribución de Funciones entre el Caballo y el Jinete

El descubrimiento de los yacimientos de **oro y plata en América**, el exterminio, esclavización y sepultamiento en las minas aborígenes, **la conquista** y el **saqueo de las Indias Orientales**, la **conversión del continente africano en cazadero de esclavos negros**: son los **factores fundamentales** de la **acumulación originaria**.

El **saqueo, interno y externo** fue el medio más importante para la **acumulación primitiva de capitales**, que posibilitó la aparición de una **nueva etapa histórica en la evolución económica mundial**. Esta gigante masa de capitales creó un ambiente favorable a las inversiones en Europa, estimuló el “espíritu de empresa” y **financió directamente el establecimiento de manufacturas, que impulsó la revolución industrial**.

Al mismo tiempo impidió, en las regiones saqueadas, el salto a la acumulación de capital industrial. La doble tragedia de los países en desarrollo es que no sólo fueron víctimas de ese proceso de concentración internacional, sino que **luego han debido tratar de compensar su atraso industrial**, es decir realizar la acumulación originaria de capital industrial, **en un mundo inundado con los artículos manufacturados por una industria ya madura, la occidental**.

Ni España, ni Portugal recibieron los beneficios del arrollador avance del mercantilismo capitalista, aunque sus colonias proporcionaron el oro y plata que nutrieron esa expansión.

La **economía colonial**, más abastecedora que consumidora, **se estructuró en función de las necesidades del mercado europeo**, y a su servicio. Los recursos fluían para que los acumularan las naciones europeas emergentes. Esta era la función fundamental de los colonizadores, más allá de llevar el Evangelio. **La estructura económica de las colonias ibéricas nació subordinada al mercado externo** y, en consecuencia, centralizada en torno del sector exportador. Cada región se identificó con lo que produjo, y produjo lo que de

ella se esperaba en Europa. **La división internacional del trabajo**, tal como fué surgiendo con el capitalismo, **se parecía más bien a la distribución de funciones entre un jinete y un caballo**. Los mercados del mundo colonial crecieron como meros apéndices del mercado interno del capitalismo que irrumpía.

Los señores feudales europeos obtenían un excedente económico de la población por ella dominada, y lo utilizaban en sus mismas regiones. Los españoles que recibieron del rey minas tierra e indígenas en América, **sustraían un excedente para transferirlo a Europa**. Desde su implantación, **la economía colonial americana actuaba al servicio del capitalismo naciente** en otras comarcas.

Pero no todo el excedente se evadía hacia Europa. La economía colonial estaba regida por los mercaderes, los dueños de las minas y los grandes propietarios de tierras, quienes se repartían el usufructo de la mano de obra indígena y negra bajo la mirada celosa y omnipotente de la Corona y su principal asociada, la Iglesia. **No tenían, las clases dominantes, el menor interés en diversificar las economías internas ni en elevar los niveles técnicos y culturales de la población: la miseria popular era lucrativa desde el punto de vista de los intereses reinantes, impedía el desarrollo de un mercado interno de consumo.**

El capital que restaba en América, una vez deducida la parte del león que se volcaba al proceso de acumulación primitiva del capitalismo europeo, **no generaba**, en estas tierras, **un proceso análogo al de Europa, para echar las bases del desarrollo industrial**, sino que se desviaba a la construcción de grandes palacios y templos ostentosos, a la compra de joyas y ropas y muebles de lujo, al mantenimiento de servidumbres numerosas y al despilfarro de las fiestas. El excedente quedaba además inmovilizado en la compra de nuevas tierras o continuaba girando en las actividades especulativas y comerciales.

➤ Las Plantaciones, los Latifundios y el Destino

Colón trajo a la República Dominicana las primeras raíces de caña de azúcar, desde las Islas Canarias. **Durante unos tres siglos no hubo, para el comercio de Europa, ningún producto agrícola más importante que el azúcar** cultivado en estas tierras. Inmensas legiones de **esclavos vinieron de África** para proporcionar la fuerza de trabajo numerosa y gratuita que exigía este cultivo. **Las tierras fueron arrasadas**, malgastando la fertilidad natural y extinguiendo el humus acumulado por los suelos. Se impulsó directa, e indirectamente, el desarrollo industrial de Holanda, Francia, Inglaterra y Estados Unidos.

La **plantación** era una empresa movida por el afán de ganancia de su propietario y puesta al servicio del mercado que Europa iba articulando internacionalmente. Su estructura interna resultaba feudal en algunos de sus rasgos predominantes pues se autoabastecía y utilizaba mano de obra esclava. **Tres edades históricas distintas**; mercantilismo, feudalismo, esclavitud; **se combinaban así en una solo unidad económica y social**.

De la plantación colonial proviene en línea recta el latifundio de nuestros días. Este es uno de los cuellos de botella que estrangulan el desarrollo económico de América Latina y uno de los factores primordiales de la marginación y la pobreza de las masas latinoamericanas. El latifundio **dispone de abundantes reservas de brazos baratos**, no depende de la importación de esclavos africanos ni de la “encomienda” indígena. Le basta

con el **pago de jornales irrisorios** (pago diario insignificante), la **retribución de servicios en especies o el trabajo gratuito a cambio del usufructo de un pedacito de tierra**; se nutre de la **continua migración interna de legiones de trabajadores** que se desplazan empujados por el hambre.

La estructura combinada de la plantación funcionaba, y así funciona también el latifundio, como un colador armado para la evasión de las riquezas naturales. Al integrarse al mercado mundial, cada área conoció un ciclo dinámico; luego, por la competencia de otros productos sustitutos, por el agotamiento de la tierra o por la aparición de otras zonas con mejores condiciones, sobrevino la decadencia. La cultura de la pobreza, la economía de subsistencia y el letargo son los precios que cobra, con el transcurso de los años, el impulso productivo original. Lo mismo ha sucedido con las zonas productoras de riquezas minerales.

➤ **Gracias al sacrificio de los esclavos en el Caribe, nacieron la máquina de James Watt y los cañones de Washington**

Adam Smith decía que el descubrimiento de América había “elevado el sistema mercantil a un grado de esplendor y gloria que de otro modo no hubiera alcanzado jamás”. Según Bagú el más formidable motor de acumulación del capital europeo fué la esclavitud americana; a su vez, ese capital resultó “la piedra fundamental sobre la cual se construyó el gigantesco capital de los tiempos contemporáneos”.

La resurrección de la esclavitud grecorromana en el Nuevo Mundo tuvo propiedades milagrosas: multiplicó las naves, las fábricas, los ferrocarriles y los bancos de países que no estaban en el origen ni, con excepción de los Estados Unidos, tampoco en el destino de los esclavos que cruzaban el Atlántico.

Lenta pero firmemente, Inglaterra quebró la hegemonía holandesa en la trata de negros. El transporte de esclavos elevó a Bristol, sede de astilleros, al rango de segunda ciudad de Inglaterra, y convirtió a Liverpool en el mayor puerto del mundo. Los ingleses acabaron imponiendo su reinado sobre los mares. En las travesías que transportaban a los esclavos de África a América, muchos de estos morían por el hambre, las enfermedades, el hacinamiento o por su desesperación suicida. Quienes sobrevivían se exhibían en plazas públicas, cagados de hambre. Tras venderlos, los barcos zarpaban de regreso a Liverpool llevando diversos productos tropicales.

La trata de negros se convirtió en el “principio básico y fundamental de todo lo demás; como el principal resorte de la máquina que pone en movimiento cada rueda del engranaje”. Los bancos, empresas de seguros se beneficiaban de la trata. El gran ferrocarril inglés del oeste se construyó con fondos del comercio negrero, y con este surgieron nuevas industrias. **El capital acumulado en el comercio triangular; manufacturas, esclavos, azúcar; hizo posible la invención de la máquina de vapor; James Watt fue subvencionado por mercaderes que habían hecho así su fortuna.**

A principios del siglo XIX, Gran Bretaña se convirtió en la principal impulsora de la campaña antiesclavista. La industria inglesa ya necesitaba mercados

internacionales con mayor poder adquisitivo, lo que obligaba a la propagación del régimen de salarios.

La trata de negros en Nueva Inglaterra dió origen a gran parte del capital que facilitó la revolución industrial en Estados Unidos de América. Los barcos negreros del norte llevaban desde Boston, Newport o Providence barriles llenos de ron hasta las costas de África; allí los cambiaban por esclavos; vendían los esclavos en el Caribe y de allí traían la melaza a Massachusetts, donde se destilaba y se convertía, para completar el ciclo, en ron. **Con capitales obtenidos de este tráfico de esclavos, los hermanos Brown, de Providence, instalaron el horno de fundición que proveyó de cañones al general George Washington para la guerra de la Independencia.** Las plantaciones del Caribe no sólo pueden considerarse el **centro dinámico del desarrollo de las “trece colonias”** por el aliento que la trata de negros brindó a la industria naval y a las destilerías de Nueva Inglaterra. También constituyeron el gran mercado para el desarrollo de las exportaciones de víveres para los ingenios, que dieron viabilidad económica a la economía granjera y precozmente manufacturera del Atlántico norte.

➤ **La Primera Reforma Agraria de América Latina: un siglo y medio de derrotas para José Artigas**

Fueron los desposeídos quienes realmente pelearon en el siglo XIX, contra el poder español en América. **Cuando la paz llegó, los dueños de la tierra y los grandes mercaderes aumentaron sus fortunas, mientras se extendía la pobreza de las masas populares.** La idea de “nación” que el patriciado latinoamericano engendró se parecía demasiado a la imagen de un puerto activo, con latifundios y socavones a la retaguardia. En las ciudades se brindaba por la libertad de comercio mientras **nuestros países se ponían al servicio de los industriales ingleses** y de los pensadores franceses. **América Latina tuvo pronto sus constituciones burguesas,** muy barnizadas de liberalismo, **pero no tuvo, en cambio, una burguesía creadora,** al estilo europeo o norteamericano, **que se propusiera como misión histórica el desarrollo de un capitalismo nacional pujante.** Las burguesías de estas tierras habían nacido como **simples instrumentos del capitalismo internacional.** Los burgueses de mostrador, usureros y comerciantes, que **acapararon el poder político no tenían el menor interés en impulsar el ascenso de las manufacturas locales,** muertas en el huevo cuando el libre cambio abrió las puertas a la avalancha de las mercancías británicas. **Los dueños de la tierra no estaban interesados en resolver “la cuestión agraria” sino a la medida de sus propias conveniencias. El latifundio se consolidó sobre el despojo,** todo a lo largo del siglo XIX. **América latina continuó condenada al monocultivo y a la dependencia.**

José Artigas encarnó la revolución agraria. Quiso echar las bases económicas, sociales y políticas de una Patria Grande en los límites del antiguo Virreinato de Río de la Plata y fué el más importante y lúcido de los jefes federales que pelearon contra el centralismo aniquilador del puerto de Buenos Aires. A él **lo seguían los patriotas: paisanos pobres, gauchos montaraces, indios** que recuperaban en la lucha el sentido de la dignidad, **esclavos** que ganaban la libertad incorporándose al ejército de la independencia. Así **nació la primera reforma agraria de América Latina,** que se aplicaría durante un año en la

“Provincia Oriental”, hoy Uruguay, y que **sería hecha trizas por la nueva invasión portuguesa, ayudada por la oligarquía** de Montevideo.

Anteriormente, Artigas había promulgado también un **reglamento aduanero** que gravaba con un fuerte impuesto la importación de mercaderías extranjeras competitivas de las manufacturas y artesanías de tierra adentro. Este también sería enterrado por los enemigos de la revolución.

El **código agrario de 1815 decretaba la expropiación y el reparto de las tierras de los “malos europeos y peores americanos” emigrados a raíz de la revolución y no indultados por ella** (la mayoría de los latifundios pertenecían a estos), sin indemnización alguna. Los hijos de estos no pagaban la culpa de los padres y el reglamento les ofrecía lo mismo que a los patriotas pobres. Las tierras **se repartían de acuerdo con el principio de que “los más infelices serán los más privilegiados”**. Los indios tenían “el principal derecho” y el gaucho se convirtió en paisano.

La legislación de los **gobiernos posteriores desconocería la validez de las donaciones**. Desde 1820 hasta fines de siglo **fueron desalojados, a tiros, los patriotas pobres** que habían sido beneficiados por la reforma agraria.

El reglamento de 1815 también prevenía la acumulación de tierra en pocas manos, lo que acabó ocurriendo tras su descarte. En la actualidad, **el campo se despobló y los desocupados crecen pues cada vez hay menos personas dedicadas a las tareas agropecuarias**. El **atraso de los métodos de producción** se refleja en los bajos rendimientos de la ganadería y de los cultivos agrícolas. **Los grandes propietarios evaden sus ganancias al exterior** y rara vez visitan sus latifundios. Los rendimientos productivos son bajos, pero los beneficios muy altos, a causa de los bajísimos costos.

ETAPAS DEL DESARROLLO CAPITALISTA EN LA ARGENTINA

(1) La Economía Agroexportadora

El **desarrollo de las fuerzas productivas se aceleró** en Argentina en el **último cuarto de siglo XIX**.

➤ La expansión de la acumulación en los países desarrollados tuvo tres efectos:

- 1) **creó un excedente de capitales que se exportó a países de la periferia**, expandiendo la producción y urbanización
- 2) Las transformaciones económicas y sociales de Europa generaron un **excedente de fuerza de trabajo que emigró a América**
- 3) El avance del desarrollo capitalista en Europa **elevó la demanda de productos agropecuarios que el país podía producir a costos sensiblemente más bajos** que los de los productores marginales del mercado.

La **clase dominante** estaba conformada por los grandes propietarios terratenientes, los empresarios vinculados con el comercio exterior, la industria y las finanzas. El **capital británico** proporcionaba financiamiento a la inversión pública y privada y era el **principal mercado de las exportaciones locales y el más importante proveedor de manufacturas**.

En torno y bajo el impulso del principal foco de la acumulación (la **producción agropecuaria para la exportación**) fué ampliando el margen para la actividad capitalista en la industria, el comercio, las finanzas y la construcción. **El aumento de la demanda externa se traducía en aumentos de la demanda interna que eran atendidos mediante nuevas inversiones y la ampliación de la fuerza de trabajo explotada**. El desarrollo de las fuerzas productivas fue muy significativo en este periodo y avanzó rápidamente la urbanización, industrialización y construcción de infraestructura básica.

El desarrollo de la industria requería de una política comercial que protegiera la fabricación local de la competencia de los países ya industrializados, lo que no interesaba a la burguesía local. Esto debido a que importar manufacturas abarataba el costo de sustentación de la fuerza de trabajo y las políticas protectoras afectarían a los países que absorbían la mayor parte de las exportaciones agropecuarias locales. Debido a esto el desarrollo capitalista del país se caracterizó por el **atraso relativo de la producción industrial**.

Debido a la débil organización de la clase trabajadora, el aún escaso desarrollo de la clase media urbana y sus partidos políticos, **la clase dominante local ejercía un poder social, económico y político prácticamente indisputado y su control del aparato del Estado era absoluto**. No tuvo problemas para **aplicar políticas que más convenían a la seguridad y expansión de sus negocios** y a su sociedad política y económica con Gran Bretaña: el **librecambio**, la **libre entrada al capital extranjero**, ni se vió obligada a realizar concesiones a las clases subalternas a través de subsidios o medidas redistributivas.

Este estado de cosas acabó modificándose:

(1) Los sectores subordinados se desarrollaron y organizaron políticamente por lo que la estabilidad y capacidad de un Estado que reposaba enteramente en el poder económico y militar del empresariado comenzaron a ceder.

(2) El proceso de acumulación resultaba afectado cada tanto por una crisis causada por perturbaciones internacionales y por el alto grado de dependencia de la actividad local respecto de la acumulación en los países centrales.

(3) hacia los años 20 se agotó la posibilidad de expansión de la frontera agropecuaria.

La suma de estas condiciones que habían inducido la aceleración de la acumulación en el país bajo el impulso de la producción agropecuaria exportable tendieron a alterarse en las primeras décadas del siglo XX.

(2) Industrialización Sustitutiva de Importaciones (ISI)

La crisis mundial de 1930 que tuvo su epicentro en los países desarrollados implicó una caída abrupta de la demanda mundial de productos primarios y una **interrupción de los flujos de inversión y créditos desde los países avanzados hacia los más atrasados como Argentina**. Los núcleos más dinámicos de la acumulación de capital en el país **se desplazaron** a partir de entonces hacia las **actividades urbanas como la producción manufacturera sustitutiva**. La llamada fase de “industrialización” recorrió a su vez dos sub etapas.

➤ **ISI Fácil (1930/55)**

En Argentina la crisis se combinó con el **creciente deterioro de la capacidad del empresariado para controlar el proceso político y social**. El régimen político pudo mantenerse sin demasiados cambios pues la burguesía respondió a través de una **masiva intervención del Estado que apuntó a reorientar el proceso de acumulación hacia la demanda interna de bienes**. Se redujeron **al mínimo las importaciones** (economía “cerrada”). La falta de divisas para importar productos manufacturados, a su vez, **estimuló la industrialización sustitutiva en las ramas productoras de bienes de consumo de la industria liviana**.

Hacia mediados de los ´40 tiene lugar un cambio político importante. A partir del golpe militar del ´43 y los gobiernos peronistas de ´46-´55, **se estructuró un nuevo régimen político que desplazó a la oligarquía del control del aparato estatal sin afectar las bases de su poder económico**.

El peronismo **mantuvo la protección estatal** y, cuando tuvo la ocasión, captó la renta de la tierra para canalizarla en beneficio de un proceso simultáneo de **acumulación en la industria** (centrado en la producción para el mercado interno) **y mejora de los salarios y servicios sociales**. La elevación de los salarios desde sus bajísimos niveles del período oligárquico **generó una inmediata expansión del mercado interno de bienes de consumo**.

En este contexto la **sustitución de importaciones de productos de la industria liviana iniciada en los años ´30, siguió avanzando en los dos gobiernos de Perón**. Estas actividades se caracterizaban por la sencillez de sus procesos productivos y las bajas escalas de producción.

Se intensificó la formación y concentración geográfica del proletariado y se lo regimentó y disciplinó en el marco de una organización sindical dirigida desde el Estado.

Como **la industria local no podía producir a costos tan bajos como los de los artículos importados, se imponían aranceles a la importación de los productos terminados**. Esto último, junto con el acceso a créditos y divisas subsidiadas y la fijación de precios máximos para algunos alimentos garantizaba cierta rentabilidad a los fabricantes industriales. Esto **impulsó la expansión de un sector de la burguesía industrial altamente dependiente de la protección comercial y del mantenimiento del sistema de subsidios**.

Hasta 1950 la contrapartida de esta redistribución fue una **succión de ingresos de los capitalistas agropecuarios** que recibían precios más bajos que los internacionales y

pagaban precios más elevados por los bienes industriales que demandaban. Pero a partir de ese año **el gobierno se quedó sin recursos y su capacidad de arbitrar entre la clase obrera y los distintos sectores del empresariado se estrechó severamente.**

Frente a esta crisis, **encaró el llamado “cambio de rumbo”, un plan de ajuste que recogía lo principales reclamos de la burguesía:** recomposición de las ganancias de la burguesía agraria, facilidades para el ingreso del capital extranjero, represión salarial y presión por elevar la productividad en la industria.

En una perspectiva histórica, **la política de Perón permitió el ascenso de la clase obrera a un peldaño superior en sus condiciones de vida sin obstruir con ello la dolorosa reestructuración del capital y su adaptación al nuevo orden económico mundial.** La burguesía fue extremando su oposición al peronismo a medida que sus costos tendían a superar sus beneficios.

➤ ISI Difícil (1955/75)

El proyecto de la burguesía tras el derrocamiento de Perón consistía en realizar las reformas sociales, económicas y políticas requeridas para **radicalizar el “cambio de rumbo”** iniciado por el propio Perón tras la crisis del '52.

En este período la burguesía:

- 1) se propuso **producir con una ruptura en lo atinente a las funciones regulatorias y productivas que había asumido el Estado** y que interferían en la formación y distribución de los beneficios. Muy especialmente deseaba revertir los avances producidos en materia de legislación laboral y organización sindical.
- 2) Prosiguió y profundizó la **apertura al capital extranjero**, demandada por la burguesía en general y otras políticas que favorecían a la burguesía agraria. Argentina ingresó aceleradamente en estos años a la órbita de influencia económica y política de los EE.UU..

Un elemento central de este programa era **la recuperación de los márgenes de beneficio.** Esta debía provenir de una disminución de costos, para lo que se necesitaba remover la legislación laboral y la resistencia sindical.

La concreción de este proyecto se basaba en los siguientes procesos:

- 1) Una **redistribución del ingreso en favor de la burguesía** a través de un **retroceso de los asalariados**
- 2) En la perspectiva de créditos, tecnología y nuevos negocios que el **capital extranjero** habría de poner en marcha
- 3) **El Estado debía sanear sus cuentas para estar en condiciones de otorgar subsidios y realizar inversiones** complementarias del proceso de acumulación privado.
- 4) **Fomentar el crédito bancario y desarrollar el mercado de capitales** para dotar a la acumulación de capital de un más amplio acceso al financiamiento.

La acumulación en la industria siguió avanzando en un proceso de inversión liderado nítidamente por las filiales de empresas extranjeras y acompañado por el Estado, que otorgaba subsidios y exenciones impositivas. La burguesía agropecuaria perdió cierto peso

en el bloque de poder pero conservó presión política gracias a su control sobre la principal fuente de divisas del país.

Las **tendencias al aumento de la tecnificación de la producción, de la concentración y de la extranjerización** fueron las principales características del proceso de acumulación en el período.

Obstáculos que trabaron el programa:

- 1) La burguesía consiguió hacer retroceder al **movimiento obrero** en la segunda mitad de los años '50 pero **no pudo evitar su recuperación durante los '60**
- 2) Las dos décadas que siguieron al derrocamiento de Perón fueron de **crisis política permanente**. La proscripción del peronismo significó que los gobiernos "electos" carecían de una base amplia de apoyo popular. Una **creciente politización, organización y movilización de la clase obrera y la juventud implicó una oposición efectiva a las medidas** que limitaban libertades democráticas y a las políticas económicas que pretendían elevar las ganancias empresarias o mejorar las cuentas públicas disminuyendo el salario real y las jubilaciones y revirtiendo derechos laborales conquistados.
- 3) La creciente **capacidad del movimiento obrero para recuperar las pérdidas del salario real** contribuyó a determinar **niveles de inflación relativamente altos** pues los empresarios no tardaban en recalcular sus precios en función de los ajustes salariales otorgados.
- 4) A partir de la expansión de los negocios industriales vinculados al mercado interno, **se profundizó la división de la burguesía respecto de algunos aspectos clave de la política económica**.
- 5) El **aporte efectivamente realizado por el capital extranjero en materia de divisas e inversiones resultó muy modesto** y también lo fué, por consiguiente, su efecto dinamizador sobre la economía local.
- 6) **Aunque las ramas que más crecían vendían sus productos en el mercado interno, la economía siguió experimentando crisis de balanza de pagos** igual que en el período agroexportador en que las principales actividades económicas dependían directa o indirectamente de las exportaciones. Esto debido a diversos factores: (1) el valor de las importaciones permaneció estancado (2) la sustitución de importaciones de la industria más moderna y tecnificada ya no producía el ahorro neto de divisas que había generado la industrialización liviana (3) el gradual crecimiento de la deuda externa pública y privada y de las inversiones externas desde los años '50, aumentó la demanda de divisas para pagar intereses, girar utilidades y dividendos y abonar regalías (4) como siempre ocurrió, en las fases de ascenso económico y estabilidad cambiaria los capitalistas destinaban parte de sus ganancias a la adquisición de divisas para atesorar dentro o fuera del país, anticipándose a la crisis de la balanza de pagos con que siempre culminan los períodos de ascenso cíclico y, con ello, acortando su duración

El Cordobazo implicó un punto de inflexión en el proceso de las luchas populares iniciado con el derrocamiento de Perón. Se multiplicaron las manifestaciones populares contra el gobierno militar y las luchas de las bases obreras contra la dirección sindical

peronista, impulsando a las corrientes sindicales anticapitalistas. **Se inauguró una larga serie de rebeliones populares que acabó con la participación del peronismo en las elecciones del '73.** Se esperaba que se ponga en marcha un último y desesperado intento de hacer frente a las demandas democráticas y económicas de las masas en el marco del orden social capitalista. **Esta experiencia política fracasó y la burguesía impulsó su desplazamiento a través de un golpe militar.**

(3) Periodo “Neoliberal”

Con el golpe militar del '76 se inició un periodo caracterizado por el **avance de la dominación social de la gran burguesía**, grandes empresas de capital nacional y extranjero. **La represión masiva cumplió en ello un papel primordial** en la medida en que hizo retroceder severamente a los sectores obreros y juveniles que, desde los '60, ponían límites a dicha dominación. Este periodo tuvo dos rasgos esenciales:

- 1) el punto de partida fué la **derrota política de la clase obrera durante el gobierno militar** que se tradujo en la pérdida de derechos económicos, disminución de salarios, etc.
- 2) Consiste en el **intento de reconstruir la internalización más completa del mercado mundial** de mercancías, servicios y capitales bajo la hegemonía de las naciones capitalistas más avanzadas.

Este proceso **expresaba un cambio de la situación económica y política mundial.** El periodo histórico abierto en esos años puede caracterizarse de la siguiente manera:

- 1) La burguesía lanzó una **ofensiva general contra las conquistas económicas y sociales de los trabajadores en todos los países.**
- 2) Las **grandes empresas de los países más avanzados aumentaron la internacionalización de sus procesos de producción, de aprovisionamiento y de distribución de sus productos.** Se relocalizaron plantas de producción a países con bajos salarios. **La restauración del capitalismo en China, Rusia y Europa Oriental contribuyó al disciplinamiento de la clase obrera** al producir un incremento cuantitativo sustancial de la oferta mundial de trabajo asalariado.
- 3) La creciente internacionalización del horizonte comercial de las grandes empresas de los países desarrollados implicó una **intensificación de la competencia internacional por los mercados.**
- 4) La **acumulación de capital a nivel mundial es más débil** en el período neoliberal de lo que había sido en la posguerra
- 5) **El incremento de la rentabilidad del capital ha tendido a orientarse a la adquisición de activos financieros.**
- 6) La **oferta internacional incrementada de recursos financieros volvió a fluir a los países de la periferia** luego de varias décadas.

La nueva “globalización” del comercio y los flujos del capital reeditó, potenciadas, las grandes crisis mundiales.

El proceso de **adaptación de la economía local a la nueva situación mundial** incluyó los siguientes cambios:

- 1) **Apertura financiera:** se restableció el flujo de créditos e inversiones desde los países más avanzados hacia América Latina. Como contrapartida de esta masiva transferencia de recursos al capital financiero internacional, tuvo lugar un proceso de **deterioro de la infraestructura productiva, descapitalización de las empresas públicas y erosión de la educación y salud públicas.**
- 2) **Apertura comercial:** Se redujeron las barreras comerciales, se formó el **Mercosur** y se incrementó la tendencia de las grandes empresas a abastecer regularmente de insumos y productos terminados importados. Se expandió la oferta exportable en diversos rubros que gozan de ventajas competitivas internacionales debido a la disponibilidad de recursos naturales y crecieron las exportaciones automotrices.
- 3) La apertura comercial indujo la **desaparición del sector menos productivo de la industria local y afectó significativamente la ocupación y los salarios.**
- 4) A lo largo del período neoliberal la **burguesía experimentó sucesivas transformaciones internas en consecuencia del flujo y reflujo de la inversión extranjera.** (En los 70 y 80 se re-nacionalizan, en los 90 se revierte)
- 5) La **privatización de las empresas públicas puso a disposición del capital privado nuevos espacios para la acumulación de capital que fueron aprovechados principalmente por firmas extranjeras.**

A medida que avanzaron estas transformaciones, se fueron poniendo de manifiesto sus consecuencias sociales. La apertura dejó fuera del mercado a toda una franja de capitalistas no competitivos provocando con ello un **aumento de la concentración y centralización del capital y del desempleo.** Las privatizaciones contribuyeron también a aumentar el desempleo a través de los retiros voluntarios, la tercerización de tareas y los despidos. **Nuevas leyes y regulaciones introdujeron los contratos laborales relación de dependencia, sin cobertura médica y otros beneficios sociales del empleo y eliminaron conquistas de todo tipo** con el objeto de disminuir los costos laborales pagados por las empresas. **El empleo en negro se expandió hasta abarcar la mitad de la fuerza laboral argentina.** El crecimiento del desempleo y los bajos salarios tuvieron como contrapartida el **aumento de la pobreza e indigencia.**

Conclusiones

➤ Articulación de la economía argentina con el mercado mundial

En el **periodo agroexportador**, los principales negocios reposaban en el comercio exterior y el capital extranjero ocupaba un rol central en el proceso de acumulación y en su financiamiento.

En la **etapa de sustitución de importaciones**, las esferas fundamentales de inversión se vinculaban con la demanda interna, por lo que no generaban divisas pero imponían una creciente necesidad de insumos y tecnología importados. Era limitada la disponibilidad de capitales extranjeros para financiar esta brecha.

En la **etapa neoliberal** creció el comercio exterior como porcentaje del pbi y se incrementó el acceso al crédito y la inversión extranjeros.

➤ **Cambios en el contenido sectorial y en el liderazgo de la burguesía**

En la **fase agroexportadora** la clase dominante y el Estado eran liderados por la burguesía terrateniente y el capital británico. El desarrollo capitalista se dio pero:

- 1) reposó en la gran propiedad terrateniente y la renta de tierras
- 2) no dió lugar a un poblamiento intensivo del territorio y crecimiento del mercado interno
- 3) el desarrollo no gravitó en torno de la industrialización sino de la actividad primaria
- 4) la burguesía local era una alianza entre los terratenientes locales y el capital británico

En el **periodo de la industrialización sustitutiva** y el liderazgo empresarial se desplazó hacia las grandes empresas industriales y el capital norteamericano. La industrialización fué limitada y dependiente: la mecanización alcanzó solo a unas pocas ramas, dependía de una elevada protección comercial, subsidios estatales y reposó en conocimientos tecnológicos, bienes de capital y marcas creados en los países capitalistas más desarrollados.

La **era neoliberal** se define directamente por el predominio de la gran burguesía en la gestión del Estado. Se desmontó la protección comercial, las producciones industriales menos productivas desaparecieron o se contrajeron y los negocios más prósperos eran los basados en la explotación de los recursos naturales.

Unidad 7

SECTOR EXTERNO

El **sector externo** de una economía capitalista comprende las **transacciones que realizan las empresas, particulares y el Estado con agentes privados o públicos del exterior**, las cuales articulan el proceso de acumulación doméstico con el que tiene lugar en otras naciones y constituyen los mercados mundiales de mercancía y capitales.

En las economías capitalistas dependientes y periféricas la evolución del sector externo desempeña un papel determinante en las fluctuaciones del proceso de acumulación de capital.

Las transacciones entre países no se realizan en las monedas de cada país sino en las monedas de las naciones capitalistas más avanzadas que funcionan como **medios de pago de aceptación internacional** que se llaman **divisas**.

Esto significa que la mayoría de países tienen una **capacidad limitada para realizar operaciones internacionales que implican gasto de divisas**, determinada por su propio acceso a fuentes de divisas.

Argentina ha contado históricamente con tres fuentes principales de **oferta** de divisas:

- exportaciones de productos
- inversiones directas de empresas extranjeras
- créditos e inversiones de cartera
- turismo receptivo

En cuanto a la **demand**a de divisas, se requieren para:

- importaciones de bienes

- utilidades de dividendos remitidos al exterior para las empresas extranjeras que operan en el país
- pagos de intereses y amortización del capital por deudas con el exterior
- atesoramiento de divisas por parte de empresas y particulares

La **balanza de pagos** es un **registro contable de las transacciones económicas entre residentes y no residentes**. Se considera residente a toda persona física o jurídica cuyo centro de interés económico o actividad principal se encuentre dentro de la frontera del país.

La BP se divide en:

- (1) **Cuenta Corriente** → (a) **Balanza Comercial** (importaciones y exportaciones); (b) **Ingreso Primario** (rentas a la inversión); (c) **Ingreso secundario** (remesas de emigrados).
- (2) **Cuenta Financiera** → (inversión y créditos extranjeros, pagos de deuda, atesoramiento de divisas)

Argentina tiene una gran deuda con el exterior, por lo que el saldo de la cuenta de ingreso primario (rentas de la inversión) es siempre negativo, constituyendo una demanda sustancial de divisas.

Sumando todas las fuentes de oferta y restando las de demanda se obtiene la **variación de las reservas** del Banco Central. En la Argentina la variación de las reservas se comporta cíclicamente, usualmente ligado a la demanda mundial de productos agropecuarios.

Las diversas fuentes de oferta y demanda de divisas interactúan entre sí en el **mercado de cambios**. Los oferentes (exportadores) necesitan cambiar las divisas por pesos para realizar pagos en el país. Los demandantes (importadores) necesitan adquirir las divisas necesarias para realizar operaciones de carácter internacional.

Cuando la balanza muestra una tendencia superavitaria, las regulaciones son laxas pero en periodos de escasez aguda de divisas se implementan restricciones para que los exportadores apuren la liquidación de divisas. Las restricciones que afectan a la entrada o salida de fondos por la cuenta financiera se denominan **controles de capitales**.

El precio al que se realiza este intercambio de monedas se llama **tipo de cambio nominal** y se expresa como una cierta cantidad de pesos por dólar. El tipo de cambio es el **precio del dólar expresado en pesos**.

El aumento del tipo de cambio se denomina **devaluación** del peso y la disminución se denomina **apreciación** del peso. En un mercado libre la devaluación sucede cuando la demanda supera a la oferta.

La compra/venta de divisas por parte del Banco Central se denomina **intervención en el mercado cambiario**.

Un caso extremo de intervención se da cuando las autoridades establecen un **tipo de cambio fijo** para todas las transacciones en moneda extranjera.

En ciertos períodos de exceso de demanda de divisas y tendencia al aumento del tipo de cambio, las autoridades pueden establecer un mercado dual o **desdoblamiento cambiario**.

Se establece un tipo de cambio relativamente bajo y regulado por el BC al que solo tienen acceso importadores de bienes y servicios.

El **salario nominal** es el monto en pesos que cobra el trabajador por hora, quincena o mes. El **salario real** es la capacidad de compra del salario nominal en términos de los bienes y servicios que necesita consumir el trabajador. Este varía con la inflación.

De manera similar, el **tipo de cambio real surge al comparar el tipo de cambio nominal con los precios nacionales de los bienes y servicios**. Mide el **poder adquisitivo de los dólares obtenidos por los exportadores** y se incrementa cuando el precio del dólar aumenta más que los salarios y precios internos.

Los bienes y servicios pueden dividirse en dos grandes grupos según el modo en que se determinan sus precios internos:

Los bienes **transables** son aquellos **en cuyos precios internos interviene la importación o exportación**, los que pueden ser importados o exportados. Los precios internos de estos no pueden ser más altos que los de los productos similares que pueden conseguirse en el exterior, ni más bajos que lo que el exportador podría cobrar si vendiera la producción en otro país.

Los demás bienes y servicios son **no transables, sus precios se determinan únicamente por la acción de las condiciones de oferta y demanda interna** porque no puede haber ni importación ni exportación. El servicio no transable más importante es la fuerza de trabajo y la mayoría de los servicios lo son, al igual que ciertos bienes cuyos altos costos de transporte dificultan el comercio internacional.

La devaluación se traduce en un aumento de los precios de los productos transables. La devaluación del peso significa un aumento de los ingresos y de las ganancias en pesos de **los exportadores que recibirán más pesos por cada dólar facturado por ventas al exterior.**

Parte de los productos exportables son también consumidos en el mercado interno. Resultado de las mayores ganancias al exportar, **el exportador no va a vender en el mercado interno a menos que los compradores emparden este incremento del precio.**

El efecto de la devaluación sobre los precios de los **importables** se presenta bajo dos formas. Los que no se fabrican en el país aumentarán de precio tanto como lo haga el precio del dólar. Los que sí se producen en el país también aumentarán pero en una proporción menor a la devaluación.

Unidad 8

PRODUCCIÓN

La **acumulación de capital** es la **reinversión de una parte de las ganancias**, el incremento de la masa de capital controlada por un capitalista. Consiste en la ampliación de la cantidad de fuerza de trabajo empleada y de los medios de producción consumidos. **Como resultado, se da un aumento de la producción.**

Existe un método para cuantificar el nivel y las variaciones temporales de la producción en una economía capitalista en un periodo de tiempo.

El **Producto Bruto Interno (PBI)** mide la **producción total de bienes y servicios de un país durante un período de tiempo determinado.**

Mide tres magnitudes que son equivalentes:

- 1) Como indicador de **Producción**, mide el **valor agregado** en la producción. El valor agregado es la resta del valor de producción (valor producido durante el proceso de trabajo) y el consumo intermedio (el valor monetario de los bienes y servicios empleados en la producción). **El valor agregado de toda la economía en un período determinado surge de sumar el valor agregado en todas las actividades económicas.**
- 2) Como indicador del **Gasto**, se clasifica según el motivo por el cual se demandan los bienes y servicios: consumo final, inversión, actividad gubernamental o exportaciones. Así el PBI se puede entender como **la suma de los bienes y servicios finales demandados en la economía menos el valor de los bienes y servicios importados.**
- 3) Como indicador de los **Ingresos** percibidos por el trabajo y el capital. El ingreso del trabajo se denomina remuneración de los asalariados. El ingreso del capital tiene dos componentes:
 - a) El excedente de explotación de las empresas
 - b) El ingreso Bruto Mixto: la ganancia de los hogares, cuyos miembros aportan mano de obra no remunerada. Comprende a los autónomos y cuentapropistas.

El PBI puede aumentar como consecuencia de un aumento de la cantidad producida, de los precios o de una combinación de ambas cosas. Para que los cambios del PBI puedan ser interpretados como un reflejo fiable de modificaciones del nivel de la producción, es necesario suprimir la incidencia de la variación de los precios.

Cuando el PBI aumenta en términos reales (**PBI Real**) se dice que hay un crecimiento de la economía mientras que su caída se entiende como una contracción de esta. **Las cantidades producidas en cada año no se multiplican por el precio del mismo año sino por el precio de un solo año considerado como año base.**

El **PBI Nominal** de cada año se calcula **multiplicando cantidades producidas y precios del año en cuestión.** Esto lleva a que el aumento de este sobreestime el crecimiento económico real. **Puede mostrar un crecimiento a pesar de que la cantidad producida se haya reducido, esto debido a que el aumento de los precios encubre la caída de la producción.** El PBI Real, en cambio, refleja fielmente la contracción.

El proceso de acumulación no puede continuar de un modo indefinido debido a las crisis de sobreproducción. Los periodos de expansión de la producción y la ocupación son interrumpidos por fases de crisis en las que ambas variables se contraen o estancan. Estas fases de alzas y bajas de la producción se denominan **ciclos o fluctuaciones económicas**

Un modo alternativo de evaluar la evolución del PBI es mediante el cálculo de las **tasas de crecimiento**. Estas indican el **ritmo** al que varía el nivel del PBI en cada período.

La participación porcentual del trabajo y el capital en el valor agregado se denomina **distribución final del ingreso**. El indicador más empleado es la participación porcentual de los asalariados en el PBI. Los cambios en este cociente ofrecen información sobre el grado de explotación del trabajo asalariado.

El PBI expresado en una moneda de aceptación universal, como el dólar, **se puede emplear para comparar el tamaño de la producción de los distintos países**. El PBI en dólares muestra el tamaño de las economías nacionales.

La comparación del PBI no nos dice nada sobre el nivel de vida de los habitantes de cada país. La **comparación de los niveles de vida entre países** se realiza mediante el **PBI per cápita**, que es el **PBI real expresado en dólares y dividido por la población**.

Las naciones que se industrializaron en los siglos XVIII a XIX, Europa Occidental y EE.UU. tiene PBIpc más elevados que las naciones que se incorporaron a la economía mundial como colonias o países dependientes.

El PBIpc de un país es un promedio de los ingresos de las diversas clases sociales, por lo que no muestra la desigualdad entre el nivel de vida de los trabajadores y los capitalistas.

Unidad 9

EMPLEO Y DISTRIBUCIÓN DEL INGRESO

En Argentina hay dos fuentes oficiales que brindan datos sobre el nivel de empleo y sus remuneraciones: el **INDEC** a través de la **Encuesta Permanente de Hogares**, y el **SIPA**. El INDEC recaba información de una parte de la población representativa de la población total de referencia, no considera la población rural ni las zonas no incluidas en su selección. El SIPA obtiene la información de los registros de pagos de los aportes personales y patronales realizados por las empresas e instituciones públicas y privadas al sistema de seguridad social, no considera los empleos informales ni las sumas salariales que no se pagan en blanco.

Los indicadores socioeconómicos que provienen de la **EPH** se basan en la población de 14 años o más, caracterizan la situación laboral de la población a través de **indicadores básicos del mercado de trabajo**:

- **Población Económicamente Activa (PEA)**: tienen una ocupación o la buscan activamente. Es la población ocupada más la desocupada.
- **Población Desocupada**: no tiene ocupación pero busca activamente.
- **Población Ocupada**: tiene por lo menos una ocupación. Ha trabajado una hora en la semana, esto permite captar las ocupaciones informales o de baja intensidad.
 - **Población Ocupada demandante de empleo**: población ocupada que busca activamente otra ocupación.
 - **Población ocupada no demandante disponible**: población ocupada que no busca otra ocupación pero está disponible para trabajar más horas.
- **Población Subocupada**: ocupados que trabajan menos de 35 horas semanales por causas involuntarias y están dispuestos a trabajar más horas.
 - **Población subocupada demandante**: población subocupada que busca activamente otra ocupación.
 - **Población subocupada no demandante**: población subocupada que no está en la búsqueda activa de otra ocupación.
- **Población inactiva**: no tiene trabajo ni lo busca activamente. Marginales e inactivos típicos, según su disposición a trabajar.

A partir de estas definiciones se calculan las tasas, que constituyen la información en porcentaje que se da a conocer para caracterizar al mercado laboral del país.

- **Tasa de Actividad**: porcentaje entre la población económicamente activa y la población total de referencia.
- **Tasa de Empleo**: porcentaje entre la población ocupada y la población total de referencia.
 - **Tasa de ocupados demandantes de empleo**: porcentaje entre la población ocupada demandante de empleo y la población total de referencia.
- **Tasa de desocupación**: porcentaje entre la población desocupada y la población total de referencia.
- **Tasa de subocupación**: porcentaje entre la población subocupada y la población total de referencia.
 - **Tasa de subocupación demandante**: porcentaje entre la población subocupada demandante y la población total de referencia.
 - **Tasa de subocupación no demandante**: porcentaje entre la población subocupada no demandante y la población total de referencia.

Todas estas tasas son interdependientes. Puede suceder que la tasa de desocupación baje porque las personas se cansan de buscar trabajo, también baja la población activa.

La **distribución del ingreso** muestra justamente esto entre los distintos factores productivos, con qué parte se quedan los asalariados, los empresarios y los dueños de la tierra. No permite ver las diferencias entre los distintos tipos de asalariados, por ejemplo. Por eso poco a poco se ha ido combinando con el análisis de la **distribución personal del ingreso**, como se distribuye el ingreso nacional entre personas, sin importar su factor productivo. Luego se ordena a la población en grupos, estratos o deciles de ingreso.

Los **deciles de ingreso** ordenan a la población de acuerdo a sus ingresos y la dividen en 10 partes iguales. Permiten calcular distintas medidas de desigualdad/igualdad. Como la

brecha de ingresos, la razón entre el ingreso per cápita familiar promedio del decil con mayores ingresos y el ingreso per cápita promedio del decil con menores ingresos. Permite ver la distancia entre el decil de ingresos mayores y aquel de ingresos menores.

La **curva de Lorenz** es la representación gráfica de la desigualdad en el reparto del ingreso en un país. Considera en el eje X los acumulados de población expresados en deciles, y en el eje Y, los acumulados de renta o ingreso acumulado expresados también en porcentaje. Cuanto más cerca esté la curva de la diagonal o recta que une los dos extremos, mejor será la distribución de la renta.

La curva permite calcular el **coeficiente de Gini** que mide el grado de desigualdad en la distribución del ingreso que hay en una sociedad determinada. Es un valor que se encuentra entre 0 y 1, cuanto más equitativa la sociedad menor el valor. Es el cociente entre el área que queda entre la diagonal que representa a la perfecta igualdad y la curva de Lorenz.

A partir de los datos de empleo y distribución del ingreso, se construyen indicadores que muestran situaciones sociales desde la perspectiva económica.

Índices de Pobreza:

La pobreza se entiende como la exclusión social consecuencia de la carencia de recursos necesarios para acceder a las condiciones materiales de existencia típicas de una sociedad históricamente determinada. En el ámbito internacional, se suelen utilizar mayoritariamente dos tipos de indicadores:

- La **Línea de Pobreza (LP)** utiliza el ingreso o el gasto de consumo como medidas de bienestar, estableciéndose un valor per cápita de una **canasta mínima de consumo necesario para la supervivencia** que incluye rubros alimenticios y no alimenticios, el cual permite la diferenciación de los niveles de pobreza. La línea de pobreza extrema o indigencia corresponde al valor per cápita de la canasta que contiene sólo rubros alimenticios. **Se compara el ingreso de cada hogar con la línea que considera el monto de dinero necesario para cubrir esas necesidades.**
- Las **Necesidades Básicas Insatisfechas (NBI)** toma en consideración un conjunto de indicadores relacionados con necesidades básicas estructurales que se requiere para evaluar el bienestar individual. Evalúa la evolución de la pobreza estructural. **Se considera población en pobreza a aquella que tiene al menos una necesidad básica insatisfecha** y como pobres extremos a los que presentan dos o más indicadores en esa situación.

La LP es una medida cuantitativa del índice de pobreza, mientras que la NBI una cualitativa.

Índice de Desarrollo Humano:

Mide el diverso grado de desarrollo entre los países considerando indicadores referidos a la condición de salud, educación y crecimiento de un país. Para salud, considera la esperanza de vida al nacer. Para educación, considera la tasa de alfabetización de adultos y la tasa de matriculación bruta combinada de primaria, secundaria y nivel terciario. Para crecimiento, considera el PBI per cápita. Los resultados cercanos a 1 implican una mejor situación.

La evolución de un determinado nivel de empleo y sus fluctuaciones, así como la composición de niveles educativos y de especialización laboral, o su estructura por sectores económicos y ramas de la producción requiere de una teoría.

La generación de empleo:

Hay dos variables que considerar: las empresas que demandan trabajadores y los trabajadores que ofrecen su trabajo. La perspectiva es macroeconómica.

La **razón por la que los empresarios demandarán nuevos trabajadores** es debido a una **mayor necesidad de producción en tanto y cuanto no exista una modificación tecnológica** que aumente la productividad de los trabajadores empleados. Los empresarios demandarán más trabajo si en iguales condiciones tecnológicas tienen una mayor demanda por los bienes y servicios que producen, sea por consumo, inversión o exportaciones.

Los cambios en la productividad consecuencia de las modificaciones en las condiciones tecnológicas afectan el costo laboral, que se define como la incidencia del salario en el costo de cada unidad producida.

Habrà más empleo, al menos a corto plazo, si la nueva demanda es a un precio que realice o efectivice la tasa de ganancia objetivo de la empresa.

Las innovaciones tecnológicas se aplican a la producción en plazo más o menos largos, por lo que **a largo plazo la demanda de trabajo es estructuralmente débil**.

Hay una **tendencia al estancamiento del sistema** (grandes recesiones). Un **aumento de la productividad del trabajo que no se traslada al salario** es lo mismo que una reducción de los costos laborales por unidad producida y, por lo tanto, una mejora de la ganancia de la empresa siempre y cuando venda toda la producción. Pero **los asalariados sólo podrán comprar hasta el límite de sus ingresos, por lo cual no tendrán el poder adquisitivo para adquirir la mayor producción resultante del aumento de la productividad**. La demanda deberá provenir de los componentes de la demanda global, o aplicar las ganancias extras a la inversión o bien exportarlos.

La fuerza de trabajo:

La sindicalización de los trabajadores permitió y permite alcanzar mejores condiciones de negociación para el mundo del trabajo pero los sindicatos no tienen en todos los países el peso político y la organización suficientes como para equiparar el poder empresario, por lo que en algunos lugares las condiciones de trabajo vulneran hasta los más básicos derechos humanos.

Desde la última década del siglo XX, el paradigma productivo cambia el carácter de la relación laboral hacia una pérdida relativa de la capacidad sindical en los procesos de negociación paritarios. Las nuevas tecnologías de comunicación y computación (TIC), como la reducción en los costos de logística, han permitido separar las actividades para localizarlas en los lugares más convenientes para los objetivos de las empresas. La nueva organización productiva y de las TIC tiene dos consecuencias:

- 1) **Los sindicatos perdieron fuerza de negociación frente a la posibilidad de pérdida del empleo por mudanza de la “fábrica”** hacia países o regiones con menor desarrollo relativo y con menores costos salariales.
- 2) **La creación de plataformas informáticas que incentivan una relación laboral individual.**